

# NACSS営業基本研修 アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名

工務店

氏名

E-MAIL

ご自由にお書きください。

営業の心配はいませんが、今回の研修に何が1棟売れたいお客様に来て、おかげがありました。

3月29日 30日の相談会を何とか成り遂げたいと思っております。ありがとうございました。

以下の質問にお答え下さい！

次回見学会の開催予定日を教えてください。

月 日開催予定

予定無し

◎ 研修への要望があればご記入下さい。(例. 営業マネージャー研修 etc)

[ ]

◎ 今後NACSS(営業サポート)への要望があればご記入下さい。

[ ]

本日はお疲れさまでした。これからもよろしくお願いします。

2008. 1. 17

# 受講者アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名

氏名

E-MAIL

CO. JP

Tel

FAX

- ・非常に参考になりました。
  - ・よく分析された。セミナーでした。
  - ・似てはる店が、身者する方法の紹介は良かったです。  
創 〇〇 〇〇 さん。
  - ・集約に至るまでの過程が、よく理解できました。
  - ・展示場では 現場展示会での、催しの事例が、  
良く合いました。
- 今回のセミナーの「バグ ポイントの  
ツール」が E-MAIL - FAX で、お知らせ  
で「な」と希望は何か、道は、お願ひはる。

# NACSS営業基本研修 アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名 (株) XXXXXXXXXX 工務店 氏名 XXXXXXXXXX

E-MAIL XXXXXXXXXX ne.jp

ご自由にお書きください。

今回は紹介受注のメカニズムがと、とても分かりました、  
なんとなく紹介をいたしている状況でありましたので  
今後は、引渡し式と、アルバム贈呈を確実に実施いた  
します。

私のくせでずか行当りのイベントを行っている所があるので  
小林さんや鈴木さんと打合せをし、もっと計画的にイベントを  
開催し、PDCAを回らせるようにいたします。

以下の質問にお答え下さい！

次回見学会の開催予定日を教えてください。

4月 中日開催予定

予定無し

◎ 研修への要望があればご記入下さい。(例、営業マネージャー研修 etc)

〔 現場管理 (品質向上) に対する研修 〕

◎ 今後NACSS(営業サポート)への要望があればご記入下さい。

〔 定期的なコスト(材料、手肉)に対するセミナー  
もう少し詳しく知りたいです。但し価格及びこの先一看不要です。 〕

本日はお疲れさまでした。これからもよろしくお願いします。

2008. 2. 13

# 受講者アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名 (株) [redacted] 建設 氏名 [redacted]

E-MAIL [redacted] 02-712

本日はありがとうございました。  
完成引渡し後の紹介の話が大変勉強になりました。  
また、定期点検のやり方ですが、事前  
にハガキで案内をいれると、棟数が  
多く立てると、お気様と、日時やリビ  
が大変です。今後参考にさせていただきます  
とう思います。また、案内ハガキの  
サンプルを紹介いただけるとありがたい  
です。

# 受講者アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名

(株)

氏名

E-MAIL

.com

3回の研修を通して、

今後、実践していかねばいけない事が

たくさんあることを学びました。

2回の研修の後に実際、音地先生から学んだ方法を、  
初の見学会でとり入れ、やはり効果がありました。

今日は、紹介がいつでも早く出る方、又チャレンジ  
してほしいと思います。

とても意義のある研修会でした。

ありがとうございました。

※ DATA 資料メールでお送り済み。

# 受講者アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名 XXXXXXXXXX ホーム

氏名 XXXXXXXXXX

E-MAIL \_\_\_\_\_

すべからずお客様を大事にする。  
これを「けた」ことの事例があるし  
どんな他社がやるとはいふことも  
実行すれば「成果がでる気が」  
します。やはり、社員みんなが  
同じ目標、気持ちを持って取り  
組むと果に「過」せると思  
います。

# NACSS営業基本研修 アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名 株式会社 [ ] 工務店 氏名 [ ]

E-MAIL [ ]@ [ ].jp

ご自由にお書きください。

とてもためになる研修でした。

3回の研修で得たことをこれからの仕事に活かしていきたい  
と思います。

ありがとうございました。

ツールデータ希望します。よろしくお願いをいたします。

以下の質問にお答え下さい！

次回見学会の開催予定日を教えてください。

4 月 中旬 開催予定

予定無し

◎ 研修への要望があればご記入下さい。(例. 営業マネージャー研修 etc)

◎ 今後NACSS(営業サポート)への要望があればご記入下さい。

新しくツールをひかひかできれば教えていたなきたいです。

本日はお疲れさまでした。これからもよろしくお願いします。

2008. 2. 13

# NACSS営業基本研修 アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名

氏名

E-MAIL

ご自由にお書きください。

青地先生のお話は とても分かりやすく、楽しく聞くことができた。  
接客時の基本的なことは頭では分かっていたが、それが  
実践しているか、それが、実はとても大切なことだとよく分かりました。  
建築の営業はやはりお客様の心に誠意を込めてやらせようという  
ことをよく伝わるようにすることが基本で、あとは色々なネットなどの道具を  
使ってより話が進みやすくなるという点で、みんなかやっていたのかなど  
思うように感じました。

以下の質問にお答え下さい！

次回見学会の開催予定日を教えてください。

月

日開催予定

予定無し

◎ 研修への要望があればご記入下さい。(例. 営業マネージャー研修 etc)

営業基本研修は（社内 2名位まで無料）でほしい。

◎ 今後NACSS(営業サポート)への要望があればご記入下さい。

本日はお疲れさまでした。これからもよろしくお願いします。

2008. 1. 17

# NACSS営業基本研修 アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名

氏名

E-MAIL

ご自由にお書きください。

音地先生の解説、説明大変良く合いました。

営業活動もよもよもしたことがないため、全てが新しい情報で参加して良かったです。営業はつづき人面心理の基本にどれどれ忠実にかつ、地道な努力が、最後に物と言うか、ムフカールズの事例で理解出来ました。以外と昔の比と昔の比に比べてやわらかいことが合いました。近況上等の緊張アドバイスも頂戴します。

以下の質問にお答え下さい！

次回見学会の開催予定日を教えてください。

月

日開催予定

予定無し

◎ 研修への要望があればご記入下さい。(例. 営業マネージャー研修 etc)

[ ]

◎ 今後NACSS(営業サポート)への要望があればご記入下さい。

[ ]

本日はお疲れさまでした。これからもよろしくお願ひします。

2008. 1. 17

# NACSS営業基本研修 アンケート

本日の研修を受講して、今の正直なお気持ち、今後の意気込み、わからないこと、もっと知りたいことなど、皆様の声をお聞かせください。

会社名

氏名

E-MAIL 後日、連絡致します。

ご自由にお書きください。

今回の研修で使用されたツール希望です。

研修を受けさせて頂き、勉強、参考になるのは、  
むしろんなのですが、今直接、自社がぶっかる壁に  
対応がスムーズにいかず困っています。

今回の研修を活かせる事に努力を重ねて参りますので  
御協力の方よろしくお願い致します。

以下の質問にお答え下さい！

次回見学会の開催予定日を教えてください。

月 日開催予定  予定無し

◎ 研修への要望があればご記入下さい。(例、営業マネージャー研修 etc)

◎ 今後NACSS(営業サポート)への要望があればご記入下さい。

できれば、地元などで、ブック同様 担当者がいればと思います。  
地方での研修も見当してほしい。

本日はお疲れさまでした。これからもよろしくお願いします。

2008. 1. 17